

QUY TRÌNH 7 BƯỚC LÊN KẾ HOẠCH ĐÀO TẠO CHO KHÁCH HÀNG



B1: Xác định loại hình đào tạo



B2: Gặp gỡ các bên liên quan



**B3: Thống nhất
phương pháp triển khai**



B4: Thực hiện đào tạo



**B5: Thu thập phản hồi từ 3 phía
(Chuyên gia MT Paint, kỹ thuật viên
và đại diện phía khách hàng)**



**B6: Ghi lại bằng hình ảnh
quá trình đào tạo**



B7: Lấy xác nhận cuối cùng